

用自己的短处赢得竞争胜利

供求一体化商业模式与财务战略

Won the competition with their own weaknesses victory

Supply and demand integrated business model and financial strategy

讲座邀请函

Lectures
Invitation



大成方略
Great strategy

大成方略纳税人俱乐部股份有限公司

二〇一四年八月



小米科技的传奇故事

小米科技公司成立于2010年4月!

2011年11月开始销售智能手机!

2012年销售额127亿!

2013年销售额316亿!

2014年上半年销售额330亿!

小米科技没有一个经销商，没有一个实体商店，完全靠网络实现这一奇迹!

小米总裁雷军成为2013年CCTV经济年度人物，为政治局七常委讲课!

小米科技被著名的Fast Company杂志评为2014全球最具创新力公司!

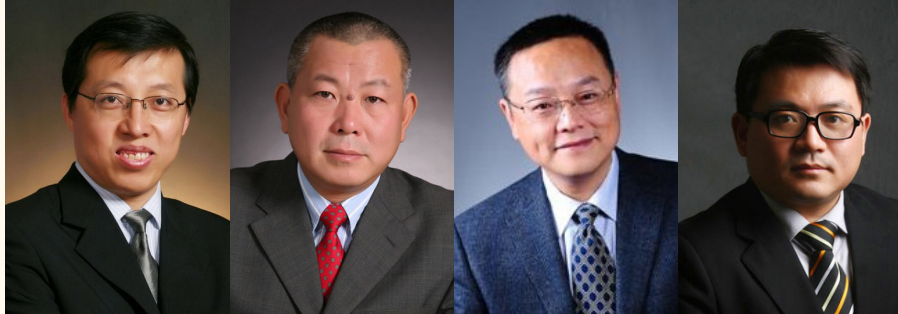
以《华为基本法》起草人包政先生为首的尚衡知本团队，历时半年时间进入小米公司深入研究，总结出小米全新的商业模式!

包政教授将其命名为：供求一体化商业模式，它代表了企业未来的竞争模式!

一个企业家要想让自己的公司立于不败之地，都应该来学一学供求一体化商业模式与财务战略，即使工作再忙也不应错过!



小米一体化营销和移动互联网时代商业模式创新



讲座提纲

- 一、小米科技供求一体化商业模式解读
- 二、小米科技供求一体化商业模式创新的逻辑是什么？
- 三、何为供求一体化商业模式？
- 四、未来商业趋势是什么？
- 五、如何从消费者生活方式入手创建一个无敌模式？

主讲人

- 张兴旺 尚衡知本创始合伙人、总经理，曾任《销售与市场》杂志主编十年
- 李序蒙 管理学博士，包政教授弟子，尚衡知本创始合伙人，首席顾问
- 张林先 哲学博士，尚衡知本创始合伙人，首席顾问
- 孙兆宁 顾客研究专家，曾任宝洁公司消费者和产品研究经理
- 以上四位专家将轮流讲授此课程。

用自己的短处赢得竞争胜利

——供求一体化商业模式下企业财务战略

讲座提纲

- 一、好企业必须用自己的短处去获取竞争胜利
- 二、供求一体化商业模式下的财务亏损战略
- 三、一把手财务风格与风险控制
- 四、财务如何成为企业的核心竞争力？

主讲人

- 李永延 北京财税研究院院长、研究员
- 陈雪飞 北京财税研究院副院长、《纳税》杂志社社长、副主编、研究员
- 以上两位专家轮流讲授此课程。



参会对象：总裁、财务高管

课程时间：1天。上午9:00-12:00；下午1:30-4:30。每个专题半天。

费用：3000元/人

大成方略纳税人俱乐部会员按一次课程刷卡。



大成方略
Great strategy



官网微信 权威资讯

大成方略纳税人俱乐部股份有限公司简介

大成方略纳税人俱乐部股份有限公司是经国家工商总局批准，专门从事企业财务管理培训的专业机构。是中国最大最专业的财务管理培训机构，以新内容、新方法，引领着财务管理培训潮流，成为中国企业财务管理培训第一品牌。公司总部设在北京，全国设有48家分公司，员工千人，专注于做好一件事——财务管理培训。

公司成立10年来，每年都会结合企业现状，确定一个培训主题，组织教师反复备课，写出教材进行培训。2014年：创造财务收益、2013年：财务管理技能、2012年：财务网状化管理、2011年：公司金融管理、2010年：通过管控赚钱、2009年：用工具节税……。每个年度的主题系列课程，无不成为当年企业财务管理人员学习的热点，被评为最有价值的课程。

公司官网www.nsrjlb.com。



尚衡知本

—北京尚衡知本顾问有限公司—
SHANGHENGZHEN CONSULTING CO.,LTD BEIJING



官网微信 权威资讯

尚衡知本顾问有限公司简介

北京尚衡知本顾问有限公司成立于2010年，由著名管理学者、中国人民大学商学院包政教授，及其弟子白刚等众多其管理实践和理论的追随者创立，旨在通过管理智慧的力量帮助企业赢得竞争，获得持续成长。

公司现有顾问团队一部分来自于埃森哲、波士顿、德勤、普华永道、宝洁等国际知名公司的中坚力量。他们除了有着全球化公司的艰苦历练，还有人大、清华、北大等名校毕业的履历以及国外留学的经历。另一部分来自本土知名企业的实战家，他们对本土企业的各个成长阶段的烦恼与喜悦有深刻地体验与理解。这种团队构成方式，体现了始自人大工经系的“把国外正确管理思想与本土实践相结合”的理念，这是尚衡知本一直坚守的原则。尚衡知本是着眼于企业整体发展的少数派，而不仅是帮助企业解决个别管理问题的服务者。

公司官网www.hengcapital.com。